

Curriculum Vitae

Matthijs van der Kaay

www.Nice2Meet.eu



Persoonlijke gegevens

Naam	:	Van der Kaay
Voornaam	:	Sander Matthijs
Roepnaam	:	Matthijs
Geboorteplaats	:	Leeuwarden
Geboortedatum	:	28 oktober 1980
Geslacht	:	Man
Nationaliteit	:	Nederlandse
Burgerlijke staat	:	Ongehuwd
Adres	:	Lange Wijnen 6
Postcode & Plaats	:	1251 CE Laren
Telefoonnummer	:	+31.(0)35.53.152.46 +31.(0)6.122.40.75.4
E-mail	:	matthijs@nice2meet.eu
Website	:	http://www.nice2meet.eu



Opleidingen

Opleiding:	HAVO R.K. scholengemeenschap Laar & Berg te Laren
Periode:	1992 - 1998
Vakkenpakket:	Nederlandse taal en letterkunde Duitse taal en letterkunde Engelse taal en letterkunde wiskunde A scheikunde handelswetenschappen en recht
Resultaat:	HAVO-diploma behaald
Opleiding:	HBO Muziektechnologie aan de Hogeschool voor de Kunsten Utrecht, Faculteit Kunst Media en Technologie te Hilversum.
Periode:	1998 - 1999
Resultaat:	Vooropleiding succesvol afgerond
Opleiding:	VWO R.K. scholengemeenschap Laar & Berg te Laren
Periode:	1998 - 2000
Vakkenpakket:	Nederlandse taal en letterkunde Duitse taal en letterkunde Engelse taal en letterkunde geschiedenis en staatsinrichting wiskunde A scheikunde economische wetenschappen II en recht
Resultaat:	VWO-diploma behaald
Opleiding:	HBO Commerciële Economie aan de Hogeschool van Utrecht, Faculteit Economie en Management te Utrecht.
Kwalificatie:	Bachelor of Commerce
Periode:	2000 - 2005
Kernvakken:	bedrijfseconomie marketing management praktische training en projecten
Hoofdvakken:	commerciële economie algemene economie Engelse taal en letterkunde Duitse taal en letterkunde sociologie psychologie ondernemingsrecht
Overige vakken:	computer technologie organisatiekunde statistiek kwantitatieve methoden bedrijfsadministratie
Resultaat:	Bachelor titel behaald



Opleiding: Skileraaropleiding 'Snowsports Academy' en 'Wiener
Ski und Snowboard Verband'
Kwalificatie: Österreichische Anwarter Skilehrer
Periode: mei 2005 - juli 2005
Vakken: didaktiek
bewegingsleer
eerste hulp
sneeuw- en lawinekunde
pisteveiligheid
kinderonderwijs
materiaalkunde
Engels
school-skiën
praktijkopdracht
Resultaat: Anwarter diploma behaald



Ervaring

Onderneming:

Professional Sport Laren

Branche: sportdetailhandel

Periode: 1994 - 2005

Activiteiten: verkoopmedewerker
onderhoud sporthardware
reclameontwerper
databasebeheerder
bijbaan

Opmerking:

Onderneming:

Sport- en Recreatiecentrum Thialf B.V. Heerenveen

Afdeling: commercieel

Branche: sport- en entertainment marketing

Periode: augustus 2002 - november 2002

Activiteiten: uitvoeren commercieel marktonderzoek
opzetten applicaties bedrijfsprocessen
organisatie Jazzsessies in Hotel De Heide
opstellen marketingplan SkateMill
stageperiode; succesvol afgerond

Opmerking:

Onderneming:

Compass Group Nederland B.V. Amsterdam

Afdeling: business development

Branche: bedrijfscatering

Periode: februari 2003 - september 2003

Activiteiten: opzetten, uitvoeren en verwerken kwantitatief en
kwalitatief behoefteonderzoek.
onderzoeksresultaten verwerken in een adviserend
marketingplan
studieopdracht; succesvol afgerond

Opmerking:

Onderneming:

The Phone House Netherlands B.V. Amersfoort

Afdeling: category accessory

Branche: retail mobiele telefonie

Periode: februari 2004 - juli 2004

Activiteiten: restyle accessoire verpakking
sourcen nieuwe producten
schrijven van producttrainingen
opstellen schappenplannen
uitvoeren onderzoek Instant Ship
opzetten van repairtraject
stageperiode; succesvol afgerond

Opmerking:



Onderneming: **The Phone House Netherlands B.V.**
Amersfoort
Afdeling: webshop & telesales
Branche: retail mobiele telefonie
Periode: september 2004 - juni 2005
Activiteiten: 360 graden onderzoek online markt
opstellen operationeel marketingplan
Opmerking: afstudeeropdracht; succesvol afgerond

Onderneming: **The Phone House Netherlands B.V.**
Amersfoort
Afdeling: webshop & telesales
Branche: retail mobiele telefonie
Functie: afdelingscoördinator Webshop & Telesales
Periode: april 2005 - december 2005
Activiteiten: coördineren van de activiteiten en onderhoud van
<http://www.phonehouse.nl>
<http://www.gsmgekte.nl>
aansturen webdevelopment team
aansturen telesales team
analyseren en rapporteren resultaten van verkoop en
marketing aan directie en hoofdkantoor Groot
Brittannië
opstellen concurrentieanalyse
opstellen marketingplan nieuwe website
intensieve samenwerking met afdelingen Marketing
en Category Management
Opmerking: interim aanstelling ter overbrugging van de periode
waarbij er geen Manager Web & Telesales was
aangesteld.

Onderneming: **Skischule Arlberg AG**
St.Anton am Arlberg, Oostenrijk
Branche: sport & recreatie
Functie: Anwärter skileraar
Periode: december 2005 - mei 2006
Activiteiten: skionderwijs geven:
aan zowel volwassenen als kinderen
aan zowel privé- als groeps onderwijs
in zowel de Duitse, Engelse als Nederlandse taal



Onderneming:

Afdeling:

Branche:

Functie:

Periode:

Activiteiten:

The Phone House Netherlands B.V.

Amersfoort

broadband

retail mobiele telefonie

interim product manager

mei 2005 - september 2005

verantwoordelijk voor:

- verkoop kwantiteit en marge
- overeenkomsten met internet service providers
- promotie en communicatie van breedband diensten
- training van personeel



Referenties

Naam:
Functie:
Onderneming:
Telefoon:
E-mail:

Dhr. C.P.P.A. Bogaers
Eigenaar
Professional Sport
+31.(0)35.53.860.56
c.bogaers@planet.nl

Naam:
Functie:
Onderneming:
Telefoon:

Dhr. J. Mertens MBA
Voormalig Category Manager Accessoires
The Phone House Netherlands B.V.
+31.(0)6.22.999.880

Naam:
Functie:
Onderneming:
Telefoon:
E-mail:

Mevr. A. Idema MBA
Voormalig Manager Webshop & Telesales
The Phone House Netherlands B.V.
+31.(0)6. 511.746.24
astrid.idema@hccnet.nl

Naam:
Functie:
Onderneming:

Mevr. K. Kwakman
Voormalig Managing Director
The Phone House Netherlands B.V.

Naam:
Functie:
Onderneming:
Telefoon:

Dhr. M. Steinmüller
Manager skischoolbureau Nasserein
Skischule Arlberg AG
+43 (0) 699.134.111.70



Bijzonderheden

Rijbewijs B

Sinds 2000

Top 100 partyband 'Tension'

Periode:

Activiteiten:

1999 - 2004

toetsenist en vocalist

arrangeren

acquisitie van nieuwe optredens

Opmerking:

Met 40 optredens per jaar was deze band semi-professioneel actief in het cover-circuit

Bespanservice Hilversum Open ATP Challenger

Periode:

Activiteiten:

5 keer een negendaagse periode van 1999-2004

Tijdens dit internationale tennistoernooi was ik

verantwoordelijk voor het bespannen van

tennisrackets voor spelers en trainers

Lustrumcommissie Tennisvereniging 't Laer te Laren

Periode:

Activiteiten:

2000

Opzetten en organiseren van diverse activiteiten en

evenementen waaronder een reünie, lustrumtoernooi

en een revue.

coördinatie van muzikale ondersteuning

Lustrumcommissie Studentenvereniging UTRHES te Utrecht

Periode:

Activiteiten:

collegejaar 2001 - 2002

Organisatie van diverse activiteiten en evenementen

waaronder survival weekend en lustrum gala

Coördinatie van entertainment, muziek en artiesten

Muziek project Practical Music te Bussum

Periode:

Activiteiten:

april 2002 - juli 2002

Componeren van muziek and stukken, arrangeren

van muziek voor de Nederlandse zangeres Fridolijn.

Belangrijk hierin was de samenwerking met producent

Tom Pearce.

Company Event The Phone House Netherlands B.V.

Periode:

Activiteit:

September 2005 - November 2005

Organisatie bedrijfsfeest verspreid over 2 dagen

waarbij 800 mensen vervoerd, vermaakt en

ondergebracht werden. Hierbij was ik

verantwoordelijk voor de interne communicatie en

promotie.



www.LekkerGlijden.nl

Periode:

Activiteit:

November 2005 - heden

Bouwen en onderhouden van www.LekkerGlijden.nl

Op dit domein heb ik een weblog ontworpen en gebouwd waar ik mijn ervaringen en foto's tijdens de periode dat ik skileraar was, kon delen. Na deze periode is het een informatieve site geworden waar mensen met ervaringen en adviezen kunnen vinden indien ze gelijke plannen hebben.

Opmerking:

Door middel van sponsoring, heb ik deze site vrijwel kosteloos kunnen opzetten en onderhouden.

www.Nice2Meet.eu

Periode:

Activiteiten:

maart 2006 - heden

idee, ontwerp en bouw van www.Nice2Meet.eu

Doel hiervan is om het solliciteren op grotere afstand makkelijker en interessant te maken voor potentiële werkgevers. Tevens is het de mogelijkheid om interactief mijn hobby's weer te geven.

